

Dans l'objectif de renforcer notre effectif, nous recherchons un/une:

Sales / Business Developer

VOTRE MISSION

En tant que Sales / Business Developer, vous aurez entre vos mains la responsabilité du marché suisse pour la vente de nos technologies biométriques. En appuyant les partenaires agréés de Sensometrix, vous animerez le réseau de distribution de la société, tout en vous assurant que les objectifs financiers soient atteints.

VOTRE PERSONNALITÉ / ETES-VOUS ?

Orienté/e client avec d'excellentes qualités relationnelles
Aisance naturelle de la communication en public
Flexible et capable de s'adapter aux changements
Très organisé/e et méthodique
Attiré/e par les startups à haut-potentiel agissant sur un marché global ?
Motivé/e à participer au développement d'une jeune entreprise ?
Attiré/e par l'opportunité de travailler avec une équipe dynamique et motivée ?
Intègre et indépendant/e ? (Casier judiciaire vierge)

VOS QUALIFICATIONS

Expérience confirmée de la vente dans le domaine de la sécurité
Connaissances des programmes Powerpoint, Excel et Word
Expérience dans l'utilisation d'outils de suivi des ventes
Français / Allemand / Anglais

SENSOMETRIX ACCUEILLE TOUS LES TALENTS

L'innovation est le moteur de l'industrie. C'est pourquoi, chez Sensometrix, nous recherchons les profils talentueux qui joueront un rôle majeur dans le développement des technologies du futur. Si vous souhaitez vous engager dans le développement d'une start-up à haut potentiel, envoyez s'il vous plaît un dossier de candidature complet à hr@sensometrix.ch.